



#### ZUR PERSON: WOLFGANG WIESER

Geboren am 1. September 1966 in Wiener Neustadt  
Familiärer Background: 6-facher Familienvater, verheiratet  
Wohnhaft in der Südoststeiermark. In einem wirklichen Dorf, namens Unterlamm.

Als ganzheitlicher Unternehmensberater verfüge ich über mehr als 30 Jahre Managementenerfahrung.  
Mit meiner über Jahrzehnte verfeinerten Methode, sanierte und repositionierte ich zahlreiche Unternehmen in unterschiedlichen Branchen und Ländern.  
Dabei gelang es mir innert kürzester Zeit die MitarbeiterInnen (BotschafterInnen) so zu involvieren, dass der Change von ihnen realisiert wurde.  
Zahlreiche Preise für Innovationen auf allen Ebenen wie Best European Thermal Resort, CSR Auszeichnungen, Bundespreise für beste Mitarbeiterführung und viele repositionierte und erfolgreiche Betriebe markieren die Spur meines nachhaltigen Wirkens.

In meinen Seminaren, Vorträgen und Coachings inspiriere ich mit meinen praxisnahen ganzheitlichen Methoden UnternehmerInnen und Führungskräfte neue und ungewöhnliche Wege zu beschreiten. Mein Motto ist dabei immer, „Sei du selbst, jeden anderen gibt es schon“

#### MEINE BERUFLICHE LAUFBAHN UND KLASSISCHEN WIE GANZHEITLICHEN AUSBILDUNGEN

32 Jahre Managementenerfahrung in verschiedenen Branchen, Ländern und Unternehmen kombiniert mit klassischen und ganzheitlichen Ausbildungen haben eine Essenz entstehen lassen, welche ich mit vielen Menschen teile.

#### GANZHEITLICHE AUSBILDUNGEN

2013 – 2017

1764 Stunden, ca. 1 Arbeitsjahr, intensive Auseinandersetzung mit meinem wahren Selbst.  
Zusätzlich zahllose Familienaufstellungen, Meditationen, Vorträge und Einzelcoachings.

- **680 Stunden**  
Unterricht und Praxis am Biotic Institut, Waldviertel und Teneriffa
- **250 Stunden** = 3 x 198.000 Sekunden  
Felix Gottwald & Anna Demel, Loipersdorf & Hochstrass
- **14 Stunden**  
Quantum Entrainment Frank Kinslow, Steyr
- **820 Stunden**  
„Magie des Herzens“, Dr. Wolfgang Kölbl, Graz und Loipersdorf

#### KLASSISCHE AUSBILDUNGEN

- 2003 – 2004  
Master „Gestione delle risorse umane“, Management School, Profingest, Bologna (Studiensprache italienisch)  
Abschlussprüfung Februar 2004
- 1998 – 1999  
Post Graduate Management Ausbildung, WU Wien  
Projektarbeit: „Schöpferische Unternehmensentwicklung“ Abschlussprüfung 29.05.1999
- 1989 – 1991  
Universitätslehrgang für Werbung und Verkauf, WU Wien  
Abschlussprüfung 27.11.1991  
Steuern von Systemen: Open System Network, St. Gallen  
Projektmanagement: Andersen Consulting, Hannover  
Change Management: Andersen Consulting, Hannover  
Kommunikation, Präsentation: Hierhold Presentation Services, Wien  
Moderationstechnik: Moderatio, München

## BERUFLICHE LAUFBAHN

Seit 01.10.2017

### Inhaber und Geschäftsführer von „natürlich WIESER“

selbständiger ganzheitlicher Unternehmensberater mit eigener Methode  
Buchautor, Vortragender, Seminarleiter und Coach

Inhaber und Geschäftsführer von „traktorFOOD, italo-steirische Schmankerl“

---

01.02.2010 – 30.09.2017

### Geschäftsführer Thermalquelle Loipersdorf Gesellschaft m.b.H. & Co KG Wirtschaftliche Erfolge:

- EBITDA Entwicklung von 2,1 Mio (WJ09/10) auf 4,3 Mio (WJ17/18)
- 17,8 Mio. Investitionen, 4,4 Mio. Tilgung, 4,1 Mio. Zinsen aus eigenem Cash Flow
- Rund 4 Millionen Besucher im Zeitraum 2010 - 2017
- M & A Hotel Sonnreich und Impulsquartier Loipersdorf

### Positionierungserfolge:

- Angebots- und Themenführerschaft
  - Lifebalance à la Loipersdorf „Loslassen – Erleben – Stärken“
  - Kulinarik als wichtige Verbindung zur Region und Gesundheit
  - Ganzheitliche Loipersdorf Methode
  - Gründung Lebensakademie (Felix Gottwald, Baldur Preiml ...)
  - CSR: 1. Therme mit Ökobilanz, LID, regionaler Einkauf und betriebliche
  - Gesundheitsförderung (Top 8 Unternehmen branchenübergreifend österreichweit)
  - Aufbau eines schöpferischen und selbstbewussten Führungskräfte-Teams (Magie des Herzens Dr. Wolfgang Kölbl)
  - Mitarbeiter = Botschafter
- 

1999 – 2012

### Handl Tyrol GmbH, Pians

#### Mitglied des Aufsichtsrats

Coaching der Geschäftsleitung in den Bereichen Vertrieb, Marketing, Innovation und internationale Geschäftsentwicklung.

**Besondere Erfolge:** Kombination der Stärken eines Familienbetriebes mit jenen eines professionell geführten Konzernunternehmens.

Erfolgreicher Generationswechsel, vom Sanierungsfall zum „Best of Class“, Ausbau internationale Kooperationen und Erschließung neuer Märkte.

---

01.01.2000 – 31.01.2010

### Bahlsen GmbH & CO KG, Hannover

Mitglied des internationalen Management Teams zur Steuerung der gruppenweiten Vertriebs- und Markenstrategie

#### Area Manager Südeuropa, Schwerpunkt Spanien

Neudefinition der Marketing- und Vertriebsstrategie

Projektleiter zur Steuerung des internationalen Sortiments

### Bahlsen S.r.l., Bologna

#### Geschäftsführer der italienischen Vertriebstochter

Neuausrichtung der seit 1960 bestehenden Vertriebsniederlassung (ca. 200 Mitarbeiter und ca. 50 Mio Euro Umsatz)

#### Besondere Erfolge:

Entwicklung zur profitabelsten und größten Auslandstochter, erfolgreiche Produktneueinführungen und Marktanteilsgewinne strategische Vertriebsallianzen (Hipp und Ueltje), Aufbau eines schlagkräftigen Management Teams, erhebliche Verbesserung der Strukturkosten, Optimierung der Geschäftsprozesse (lean thinking)

01.01.1998 – 31.12.1999    **Bahlsen GmbH, Wien**  
Geschäftsführer der österreichischen Vertriebstocher  
Kompetenzleader europaweiter Aufbau der Kernfähigkeit  
Merchandising (Deutschland, Frankreich, Polen, Italien)  
**Besondere Erfolge:** 31.12.1997 Wegfall 40 % des Umsatzes (Snack), dieser konnte durch  
Ausbau des Kornlandgeschäftes, Marktanteilsausbau von 39 % auf 52 %, wettgemacht  
werden und die Gesellschaft erzielt seither erhebliche Gewinne

---

01.01.1997 – 31.12.1997    **Bahlsen GmbH & CO KG, Hannover**  
Initiativenleiter Customer Value

---

16.02.1995 – 31.12.1996    **Bahlsen GmbH, Wien**  
Vertriebsleiter  
Projektleiter internationale Vertriebsprojekte

---

13.04.1992 – 15.02.1995    **Wander GmbH (Novartis Nutrition), Wien**  
Nationaler Key Account Manager  
Stv. Vertriebsleiter  
internationale Projektarbeit

---

01.03.1990 – 10.04.1992    **Bahlsen GmbH, Wien**  
Key Account Manager

---

01.01.1987 – 28.02.1990    **Heinrich Weihs, Pflanzenöl- und Nahrungsmittelimport, Wien**  
Produktmanager  
Key Account Manager Lebensmittelindustrie  
Gebietsverkaufsleiter Lebensmittelhandel

## KONTAKT

natürlich WIESER  
Ganzheitliche Unternehmensberatung  
Unterlamm 174  
8352 Unterlamm  
+43 664 856 33 05  
wolfgang@natuerlichwieser.at



[www.natuerlichwieser.at](http://www.natuerlichwieser.at)